

## Storytelling Hypnotize สะกดใจผู้ฟัง ด้วยพลังแห่งการพูด (2 วัน)

### หลักการและเหตุผล

จะอย่างไรให้คำพูดที่ออกจากปากเรามีมนต์ขลัง มีพลังดึงดูดความสนใจและได้รับการยอมรับ ทักษะการเล่าเรื่อง (storytelling) เป็นอีกศาสตร์หนึ่งที่สำคัญในการสื่อสาร ช่วยให้การพูดการนำเสนอเรื่องราวต่างๆ มีความสนใจและชวนติดตาม มีประเด็นที่ชัดเจนและเข้าถึงได้ง่าย สามารถสะกดคนฟังให้อยู่กับเรื่องราว และเนื้อหาที่กำลังพูดเหมือนต้องมนต์สะกด หลักสูตรนั้นนอกจากสอนเทคนิคการเล่าเรื่องแล้วยัง เสริมเรื่องการตอบคำถามและการพูดแบบกะทันหัน เพราะในสถานการณ์ต่างๆ ที่ต้องเจอเราต้องมีทักษะในการรับมืออย่างครบเครื่อง

### วัตถุประสงค์

1. ฝึกทักษะการเล่าเรื่องและการดำเนินเรื่องให้มีความน่าสนใจชวนติดตามเข้าใจง่าย
2. ให้เห็นความสำคัญของภาพลักษณ์และบุคลิกภาพของการปรากฏตัวในที่สาธารณะ
3. ฝึกทักษะการตอบคำถามให้ดูดีมีความน่าเชื่อถือ
4. ฝึกทักษะการพูดแบบไม่ต้องเตรียมตัว พูดสด พูดกะทันหัน อย่างมั่นใจและน่าเชื่อถือ
5. สามารถนำไปใช้ในจริงในการทำงานหรือในโอกาสต่างๆ

### เนื้อหาการอบรม - บทฝึก

- ประเภทของการพูด พูดได้ พูดเก่ง พูดเป็น พูดดี
- Workshop วัดพื้นฐานทักษะการพูดของแต่ละท่านก่อนการอบรม
- ความสำคัญของ first impression
- การปรากฏตัวบนเวที / บุคลิกภาพ / การแสดงออก มีผลต่อการพูดและการนำเสนอ
- เทคนิคการเล่าเรื่องให้สะกดใจผู้ฟัง storytelling hypnotize
- หลักการสร้างโครงเรื่องอย่างมืออาชีพ สร้างความน่าสนใจตั้งแต่แรกพูดจนจบอย่างประทับใจ
- Workshop ฝึกการเล่าเรื่อง / รับคำชี้แนะและข้อปรับปรุงจากวิทยากรเป็นรายบุคคล
- เทคนิคการพูดกะทันหัน แบบไม่มีเวลาเตรียมตัว พูดให้ดูดีได้อย่างไร
- Workshop ฝึกการพูดแบบใช้ปฏิภาณไหวพริบ ไม่มีเวลาเตรียมตัว
- มีการบ้านในวันแรกเพื่อให้เตรียมมาพูดในวันที่สอง เพื่อการฝึกทักษะการเตรียมตัว
- Workshop ฝึกการพูดและการนำเสนอ ตามโจทย์ที่ได้เตรียมตัวมา
- เทคนิคการพูด BEST model เพิ่มทักษะการพูดให้เฉียบคมยิ่งขึ้น
- ข้อห้ามและข้อควรหลีกเลี่ยงในการพูด เพื่อไม่ทำลายบรรยากาศที่ดีอันเป็นอุปสรรคของการพูด

- เทคนิคการตอบคำถาม และ การรับมือกับคำถามที่ตอบไม่ได้
- Workshop ฝึกการตอบคำถามให้ดูดีน่าเชื่อถือ และ การรับมือกับคำถามที่ยากหรือตอบไม่ได้
- บัญญัติ 12 ประการของการเป็นนักพูดที่ดี

### ผลที่คาดว่าจะได้รับ

1. สามารถสื่อความในการเล่าเรื่องได้อย่างเป็นระบบ มีเทคนิคและหลักการที่ถูกต้อง
2. สามารถสร้างความประทับใจได้ตั้งแต่แรกเห็น ด้วยบุคลิกและการแสดงออกที่มีเสน่ห์และน่าเชื่อถือ
3. สามารถให้คำตอบกับผู้ถามได้ตรงประเด็น และสามารถรับมือกับคำถามที่ยากหรือคำถามที่ยังไม่มีคำตอบ
4. มีปฏิภาณไหวพริบในการพูดแบบไม่ต้องเตรียมตัว สามารถพูดกะทันหันได้อย่างมั่นใจและดูน่าเชื่อถือ
5. มีทักษะการพูดในหลายรูปแบบและนำไปใช้ในทุกสถานการณ์

### รูปแบบการฝึกอบรม

- วิชาการ 30 %
- บทฝึกภาคปฏิบัติ 60%
- อื่นๆ 10%

### ผู้เข้าอบรม

จำนวน 20-25 ท่าน

### ระยะเวลาอบรม

อบรม 2 วัน เวลา 9:00-16:00 น. (12 ชั่วโมง)

### วิทยากร

อาจารย์แสงธรรม บัวแสงธรรม

อาจารย์อสิษา บัวแสงธรรม

ผู้ช่วยวิทยากร 1-2 ท่าน